

今月のテーマ ☆来月はいよいよ展示会！☆第19回機械要素技術展へ出展致します！



皆さんこんにちは。いつもご拝読いただきありがとうございます。5月にもかわらず、夏陽気な日々が続きますね。大和化成株式会社 開発部グループリーダーの榎田 直貴です。今回の第5回目のテーマは題して『第19回機械要素技術展』を取り上げさせていただきました！大和化成(株)として展示会や商談会に参加するのは、これで4回目になります。これまではビジネスマッチングフェアや、高機能プラスチック、ゴム展など割と小規模な展示会でしたが、今回は

展示会出展のお知らせ

○第19回機械要素技術展 (2015) 出展確定！！！！
大阪府様との大規模展示商談会活用事業(共同出展)に弊社が選定されました。東京ビックサイトでお待ちしておりますので、是非お問い合わせの上弊社ブースへお立ち寄りください。

日時 : 2015年6月24日(水)～6月26日(金)
場所 : 東京ビックサイト(東京江東区有明3-11-1)

※今後も展示会や見本市等への出展を計画しております。
是非お問い合わせの上ご来場いただけましたら幸いです。

大和化成(株)サービスのご紹介

切削板による試作品のご提供

弊社は販売していない特殊グレードでもペレットから切削用の切削板を加工できます。

【お客様にとってのメリット】
金型で試作品を再検証・評価する項目が、激減し、開発時間を短縮することができるからです。開発期間の短縮と開発費用のコストダウンが可能です。量産時に大量生産することができる成形法かと重うことも同時に検証できます。

※量産と同等グレードで切削品をご提供できるため開発者の方に大変喜ばれているサービスです。

【素材メーカー様のメリット】

用途事例:新素材樹脂の検証評価用の部材(樹脂の特性評価・試験等)
新規素材開発や樹脂の評価ができ、既に数々の素材メーカー様より、ご発注いただき大変ご好評なサービスとなります。

詳しくは担当者まで是非お気軽にお問い合わせください。

弊社の切削板ラインナップ(事例紹介)



東京ビックサイトにて3日間にわたって大規模に開催されます。弊社は大阪府代表として選定企業10社のうちの1社として大阪府の共同出展ブースにて出展させていただきます。弊社の他の共同出展社は試作メーカー・樹脂成形メーカーや金網メーカー、メッキメーカーなど業界も業種も違うので大変面白いブースになりそうです。

現在は、共同出展の企業様とブースレイアウトやコンセプトなどを決めどのようなブースにしていくのか協議しております。

【日本の可能性を拓ける驚きの大阪ものづくり技術軍！OSAKA'sTECH サプライズ】これが今回の大阪府ブース全体のコンセプトです。面白い技術をいっぱい持った企業が集まっております。弊社は、PPSやPFA・PEEKなどのスーパーエンプラの成形品や樹脂金属接合技術を駆使した一体成形品など、これまで電池業界でお役に立ってきた製品や技術をアピールしつつ、金属から樹脂化や、新しい用途へのプラスチックの可能性を売りにだし、全国からお越しのお客様のお役にたてるようにしっかりとアピールしていきます。

いつもお世話になっているお客様には、前回の4号のニュースレターと共に機械要素技術展への招待券を同封させていただきました。是非ご担当者様や部下の方お誘いあわせの上、開催期間中に大阪府ブース、弊社ブースへ足をお運び頂けましたら幸いです。皆様のご来場心よりお待ちしております。

大和化成(株)の近況報告

【3D図面、流動解析ソフトを導入しました】

弊社は『平成25年度補正 中小企業・小規模事業者ものづくり・商業・サービス革新事業』の公募に採択され、補助金を頂きました。そちらを利用し、Soildworks2014及びMoldex3D eDesignの2ソフトを導入させていただきました。

本ソフトを導入したことにより、お客様に2D/3D図面を頂いてから弊社で作図をし、形状変更や、樹脂の流動解析、構造解析など、事前に試作検討以前の事前検討を行えるようになりました。

実際に、お客様に図面を頂いてから、射出成形メーカーの立場から成形しやすい形状への形状変更提案や、製品不具合の懸念を無くするための形状変更のご提案などを行い始めており、打ち合わせの差異もソフトの解析結果と一緒にご覧いただきながらスムーズに協議が進められるようになりました。

現行品や、新規開発品でお困りのことがございましたら是非一度お声かけ頂けましたら幸いです。

今月の社員ひとこと



最後まで目を通していただきありがとうございます。開発部グループリーダーの榎田 直貴(えのきだ なおき)です。今年4月で大和化成に新卒で入社してから丸3年が経ち、今年4年目のシーズンになります。入社当初よりは、成長している実感がありますが、まだまだ営業として未熟な点が多々あるなど日々気づかれます。今後もお客様と一緒にパートナーとしてものづくりを大阪から日本、日本からセカイへと発信できるようなビジネスパーソンになっていきたいと思っております。皆様、今後ともご指導いただけますよう宜しくお願い致します！それでは次月もお楽しみに！！！！